

نرعاك لتميز



معنا.. نجاحٌ وإنجازات

الكتيب الثاني





صاحب السمو الملكي
الأمير
خليفة بن سلمان آل خليفة
رئيس الوزراء



صاحب الجالة
الملك حمد بن عيسى آل خليفة
ملك مملكة البحرين



صاحب السمو الملكي
الأمير سلمان بن حمد آل خليفة
ولي العهد نائب القائد
الأعلى لقوة دفاع البحرين

كلمة رئيس مجلس الإدارة



إن تجربة البحرين غنية في مجال الاستثمار الاجتماعي، حيث تم إطلاق مبادرة تأسيس بنك الأسرة لتحقيق الاستراتيجية الوطنية ورؤية البحرين ٢٠٢٠ كمثال ناجح للاقتصاد الاجتماعي الذي يتعامل مع قضايا المجتمع ويحاول تقديم حلول مستدامة لها عن طريق توفير الخدمات المالية وغير المالية لمحدودي الدخل، والمرأة والشباب والمبدعين والعاطلين عن العمل.

ويسعدني أن يأتي بنك الأسرة «متوافقاً مع التوجهات العالمية الهادفة لتمكين الأفراد وقيام البنك بأحتضان العلاقات الابداعية والقدرات البحرينية والعمل على تحسين مستوياتهم المعيشية وبروزه كمؤسسة تموية رائدة في البحرين والمنطقة متخصصة في توفير التمويل الإسلامي متناهي الصغر.

وقد نجح بنك الأسرة بعد عامين من التأسيس من المساهمة في تحسين مستوى دخل الأفراد والأسر من ذوي الدخل المحدود وذلك من خلال تمويلهم لعدة مشاريع حرفية أو إنتاجية أو صناعية بسيطة لتدر عليهم مدخولاً يساهم في تطوير أحوالهم المعيشية، وهذا ما تؤكده البيانات المالية والمشاريع المنفذة بالبنك الذي نجح في تمويل أكثر من ١٠٠٠ مشروع متناهي الصغر للأفراد والأسر البحرينية من ذوي الدخل المحدود وإضافة إلى ابرام العديد من الشراكات والاتفاقيات مع جهات معنية لتطوير عمل البنك وتوسيع دائرة المستفيدين.

ويسعدني أن يأتي الجزء الثاني من قصص نجاح هؤلاء الذين انخرطوا في العمل الحر والاعتماد على الذات، في كتب يحتوي قصص كفاحهم ودور بنك الأسرة في دعم أحلامهم وأفكارهم وتطلعاتهم المستقبلية لرفع من مستوى دخلهم، ويقدم الكتاب نبذة عن أعمال وخدمات البنك الذي يقدمه للأفراد والأسر والمنظمات الأهلية لتمكينهم على التطوير والرقي.



سعادة الدكتورة فاطمة البلوشي

وزيرة حقوق الإنسان والتنمية

الاجتماعية

رئيس مجلس إدارة بنك الأسرة

كلمة من القلب إلى القلب من فريق العمل



ما أجمل من أن تتحول أحلام الآلاف من المتعلمـين إلى الاعتماد على الذات والاستقلال المالي ورفع مستوى حياتهم وأسرهم إلى واقع ملموس، وأن تتحول إلى قصص واقعية نرويها ونشير إليها بفخر.

وما أجمل أن يتحول عاطل عن العمل أو أسرة متلقية للمساعدات الاجتماعية إلى أسر منتجة يعتمدون على أنفسهم ويتحول أفرادها إلى أصحاب مشروعات صغيرة ناجحة، من خلال توفير بنك الأسرة لهم ليس فقط التمويل المطابق للشريعة الإسلامية بدون كفالة ولا ضمانات وبدون مصاريف إدارية وبأقل تكلفة في الأسواق بل أيضاً الخدمات غير المالية من تدريب واستشارة ومشاركة مجانية في المعارض والأسواق.

إننا ندعم الأفراد والأسر لتحقيق أحـلامـهم في تطوير حياتـهم وإطلاق طاقتـهم وتأسـيس مشـروعـات صـغـيرـة نـاجـحةـ، بنـكـ الأـسـرـةـ يـدـفعـ بهـؤـلـاءـ الـذـينـ يـمـلـكونـ الموـهـبـةـ وـالـعـزـيمـةـ لـكـنـهـمـ لاـ يـمـلـكونـ الأـمـوـالـ أوـ الـخـبـرـةـ أوـ الـمـهـارـاتـ الـكافـيـةـ.

وهـذاـ الكـتـيبـ الـيـوـمـ يـمـثـلـ نقطـةـ إـضـافـيـةـ لـلـانـطـلـاقـ يـعلنـ البنـكـ فـيـهاـ نـجـاحـ النـهجـ الـذـيـ بدـأـ فـيـ دـعـمـ وـمـسـانـدـةـ هـذـهـ الفـئـةـ مـنـ الـمـواـطـنـينـ.

تحـيةـ إـلـىـ كـلـ هـذـهـ النـمـاذـجـ النـاجـحةـ وـنـشـكـرـشـكـرـاـ خـاصـاـ كـافـيـةـ الـأـفـرـادـ وـالـمـؤـسـسـاتـ وـكـلـ مـنـ سـاـمـهـ فـيـ دـعـمـ بـنـكـ الـأـسـرـةـ وـتـعاـونـ مـعـهـ فـيـ تـسـهـيلـ تـحـقـيقـ أـهـدـافـهـ فـيـ تـطـوـيرـ قـدـراتـ الـأـفـرـادـ وـالـمـؤـسـسـاتـ الـمـتـنـاهـيـةـ الصـغـيرـةـ إـلـاـقـقـ دـرـدـاتـ الـجـمـعـ الـبـحـرـيـيـ.

٣٢





بنك الأسرة ... بنك اجتماعي إسلامي يساعدك في تحقيق أحلامك

هل تريـد امتلاـك مـشروع صـغـير؟

إذا كنت تمتلك فكرة مشروع صغير تعتمد فيه على مهارة أو حرفة أو موهبة تمتلكها، أو إذا كنت عاطلاً عن العمل تبحث عن فكرة أو تعمل بمرتب صغير وتريد زيادة دخلك، ولا تستطيع الاقرارض من المصادر التجارية ولا تمتلك الخبرة ولا الضمانت وليس لديك كفيل، فبنك الأسرة قد أنـشـئ من أجلك.

نـحن نـوـفـر لك التـموـيل المـطـابـق لـلـشـرـيـعـة الإـسـلـامـيـة والإـرشـاد والتـدـريـب والتـابـعـة والـمـشارـكـة فيـ المـعـارـض ليـكـرـ مشروعك ويزـيدـ دـخـلـك وتحـقـقـ أـحـلامـكـ.

هل تـعـرـف من هـم عـمـلـاء بنـك الأـسـرـة؟

نوـفـر خـدـمـات لـلـأـفـرـاد الرـاغـبـين فيـ تـأـسـيـس مـشـرـوع جـديـد، أو تـطـوـيرـ أـنـشـطـتـهـمـ الـحـالـيـةـ، منـ:

الـمـرأـة: على رـأـسـ أولـويـاتـ البنـكـ تعـزـيزـ مـشارـكـةـ المـرأـةـ فيـ المـشـرـوـعـاتـ الصـغـيرـةـ وـتـموـيلـ الـأـنـشـطـةـ الـإـنـتـاجـيـةـ وـالـتـجـارـيـةـ الـبـسيـطـةـ المـقـامـةـ فيـ الـمنـزـلـ وـتـحـسـينـ أـوضـاعـ الـأـسـرـ وـالـاعـتمـادـ عـلـىـ النـفـسـ.

الـشـابـابـ الـبـاحـثـونـ عـنـ عـملـ: يـوـفـرـ البنـكـ التـموـيلـ وـالـتـدـريـبـ وـالـدـعـمـ لـلـمـشـرـوـعـاتـ الـمـتـاهـيـةـ الصـغـيرـةـ الـتـيـ يـؤـسـسـهـاـ الشـابـ، وـيـحـضـنـ أـفـكـارـهـمـ وـفقـ شـروـطـ مـيسـرـةـ.

ذـوـ الـاحـتـياـجـاتـ الـخـاصـةـ: يـتـعـاوـنـ البنـكـ معـ وزـارـةـ التـنـمـيـةـ الـاجـتمـاعـيـةـ فيـ مـشـرـوعـ «ـدـانـاتـ» لإـدـارـةـ أـكـشـاكـ صـغـيرـةـ مـوزـعـةـ فيـ مـنـاطـقـ الـبـحـرـيـنـ يـدـيرـهاـ المـعـاقـونـ أـنـفـسـهـمـ وـهـوـ مـشـرـوعـ فـرـيدـ منـ نـوـعـهـ فيـ الـمـنـطـقـةـ.

مـنـ يـسـتـلـمـ الـمـسـاعـدـاتـ الـاجـتمـاعـيـةـ: يـقـومـ البنـكـ وـفقـ اـتفـاقـ خـاصـ بـتـوفـيرـ الدـعـمـ الـمـادـيـ وـالـتـدـريـبـ لـلـأـفـرـادـ مـتـقـيـ المسـاعـدـاتـ منـ وزـارـةـ التـنـمـيـةـ الـاجـتمـاعـيـةـ معـ دـعـمـ قـطـعـ المسـاعـدـاتـ عـنـهـمـ، وـقـدـ بـدـأـ البنـكـ فـعـلـيـاـ فيـ تـموـيلـ عـدـدـ مـنـ هـذـهـ الـحـالـاتـ.

أـصـحـابـ السـجـلـاتـ الـصـغـيرـةـ: يـوـفـرـ بنـكـ الأـسـرـةـ التـموـيلـ الـإـسـلـامـيـ لـلـأـنـشـطـةـ الـإـنـتـاجـيـةـ وـالـتـجـارـيـةـ لـأـصـحـابـ الـأـنـشـطـةـ الـتـجـارـيـةـ وـالـخـدـمـةـ الـصـغـيرـةـ وـالـتـيـ تـحـتـاجـ إـلـىـ تـموـيلـ عـمـلـيـاتـ تـأـسـيـسـهـاـ وـتـطـوـيرـهـاـ.



هل تعرف ما هي خدمات وبرامج بنك الأسرة؟

يوفّر البنك التمويل الإسلامي المتاهي الصغر وفقاً للشريعة الإسلامية بدون ضمانات يبدأ من ٥٠٠ دينار ويصل إلى ٧٠٠٠ دينار مع توفير تأمين على الحياة ضد العجز لصاحب المشروع عبر أربع طرق مختلفة.

١. برنامج جرامين لتمويل الأفراد في مجموعات
٢. برنامج تمويل أصحاب السجلات الصغيرة
٣. برنامج التعاون مع المنظمات الأهلية
٤. برنامج تدريب وتطوير، ومساعدة التسويق والمعارض، وخدمة تشبيك بين المشروعات

مبادئ بنك الأسرة

بنك الأسرة يعمّل ١٠٠٪ وفق مبادئ الشريعة الإسلامية السمحّة، تم تأسيسه بهدف توفير خدمات متاهي الصغر وتوفير فرص العمل والتوظيف الذاتي للأفراد، ويعتمد في عمله على المفاهيم والمبادئ التالية:

- الثقة المتبادلة بين البنك والعملاء، وتوفير خدمات تمويلية بدون ضمانات ولا كفالة والاهتمام برفع قدراتهم عبر التدريب والدعم والمشورة.
- المرونة والعمل على تطوير الخدمات وابتكار البرامج التي تلبي حاجة الأسرة البحرينية محدودة الدخل والتوسيع في الخدمات التمويلية.
- التواجد في كل مكان، وتنطليه كافة مناطق المملكة والوصول بالخدمة إلى العميل أينما كان.
- الفاعلية والتركيز على نتائج التمويل ومردوده على الفرد والأسرة وضمان التركيز على الفئات المستهدفة من البنك.
- السهولة والبساطة عبر إجراءات ميسّرة مع أقل عدد ممكن من الخطوات الإدارية .

براماجنا تستهدف دعم جميع الأفكار والفئات بخدمات شاملة وعبر الشراكة

برنامج جرامين

«Gramen» كلمة مشتقة من «Gram» وتعني بالإنجليزية الريف أو القرية، وهو برنامج قائم على أساس تكوين مجموعات متجانسة مكونة من عدة أشخاص من نفس المنطقة، بهدف تبادل الخبرات والأفكار وزرع روح التعاون بين الأفراد.

برنامج تمويل المؤسسات متناهية الصغر

هذا البرنامج يستهدف الأفراد من ذوي الدخل المحدود، وأصحاب المؤسسات الصغيرة، الذين لا يمتلكون الضمانات الكافية للحصول على الخدمات المصرفية التقليدية حيث يوفر لهم التمويل الميسر منخفض التكاليف بدون عوائق.

برنامج تمويل المنظمات الأهلية تفعيل طاقات المجتمع والتحول من المساعدة إلى التمكين

يسعى بنك الأسرة إلى التعاون مع الصناديق والجمعيات الخيرية والمنظمات الأهلية في البحرين بهدف تفعيل قدرات هذه المنظمات في دعم ومساندة الأسر محدودة الدخل عبر قيام هذه المنظمات بتقديم خدمات الجهات الوسيطة وتوفير التمويل متناهي الصغر، وقد صمم البنك منهجهية مبتكرة للتعاون مع هذه المنظمات الأهلية لزيادة إمكانية الوصول إلى الإنتمان وخدمات الدعم غير المالية للفئات التي تخدمها وبتوزيع جغرافي يضمن تمنع كافة المناطق والفئات بهذه الخدمات.

برنامج الخدمات غير المالية

يهدف البرنامج إلى تعزيز قدرة العملاء ومساعدتهم على تحقيق النجاح المطلوب في أعمالهم، واستضافة وتنظيم برامج التدريب المهني وورش عمل لتعزيز المهارات والمواهب والكتفاء وتزويد العملاء والأطراف المعنية بالمعلومات المكتوبة. علاوة على ذلك، يعمل البنك على تنسيق برامج توجيه العملاء بقيادة المهنيين والخبراء لرفع مستوى الخدمات التي يقدمها البنك وتعزيز النجاحات من خلال التقطيعية الصحفية وتقنيات التسويق



نَحْنُ نَحْوُ الْأَحْلَامِ إِلَى
قَصَصٍ واقعية

قصص نجاح نعيشها معاً لبحرينيين كان بنك الأسرة سبباً في تغيير
مستقبلهم ونظرتهم للحياة



زهور المطاوعة



بخور و عطورات

بدأت زهور خطواتها الحقيقة في تحويل حلمها إلى حقيقة مع بنك الأسرة، حيث تقول إسمى «زهور» وقد اعتبرته فاتحة خير للبدء في عالم الروائح والمعطرات وهي إحدى هواياتها منذ الصغر، حيث وجدت ضالتها في دورة نظمها مركز الساية للأسر المنتجة لتعليم الملتحقين كيفية إعداد العطورات وصنع البخور.

بعد انتهاء الدورة مباشرة بدأت زهور في بيع البخور البحريني والعطور، ونظرًا لأن إحدى قريباتها متخصصة في هذا النوع فقد ساعدتها كثيراً ورأى أن هناك قبولاً في السوق لمنتجاتها، ولما أرادت التوسيع قررت أن تلجأ إلى بنك الأسرة لتطوير تجاراتها.

قدم بنك الأسرة لزهور التمويل المناسب بدون ضمانات ولا كفالة في إطار برنامج جرامين بنك الأسرة، حيث وفر البنك لها أيضاً الدورات المتخصصة في التسويق وتطوير طرق التصنيع وكيفية الترويج للبضاعة، زهور شاركت في العديد من المعارض المحلية التي دعاها لها بنك الأسرة والتي يوفرها ضمن برنامجه الخدمات غير المالية، وقد ساهم إشرافها بشكل مجاني في المعارض في إحداث تطور كبير للمبيعات وأصبحت زهور تمثل واحدة من أكثر الأسر المنتجة البحرينية الناجحة المتخصصة في العطور والبخور.

رهيفة حسن عبد الله



أسرار يثرب للتمور

يفتح بنك الأسرة بقصة نجاح رهيفة، فقد بدأت في تصنيع وتعبئة التمور من المنزل وفوجئت بقبول العملاء واستحسان السوق لمنتجاتها، فقررت التوسيع النسبي في الإنتاج من البيت وتوجهت إلى بنك الأسرة وانخرطت في برنامج الإعداد الخاص ببرنامج جرامين بنك الأسرة وكانت رهيفة من أوائل عمالء البنك فور افتتاحه عام ٢٠١٠.

وتعبر رهيفة عن نجاح نهج البنك في تنظيم برامج التمويلية، فقد بدأت بتمويل بسيط من خلال برنامج جرامين الذي وفر لها التمويل في صورة مضاربة بدون ضمانات، وبدأت في التوسيع والبيع في مجمع العاصمة التابع لوزارة التنمية الاجتماعية وسرعان ما تطورت أعمالها ورغبت في الاستقلال قررت امتلاك محل خاص بها كي يصبح مقر البيع الرئيسي وتقدمت للبنك مرة أخرى وحصلت على تمويل من برنامج تمويل المؤسسات المتقدمة الصغر والذي مكّنها من امتلاك سجل تجاري وبالتالي أصبحت تملك مشروعًا صغيرًا رسميًا وانتقلت من العمل في المنزل إلى العمل التجاري المحترف.

لم تتوقف رهيفة عن تطوير أعمالها وساعدتها في التواصل والتقدم لجموعة أسواق لولو هايبر ماركت، حيث حلت بوضع منتجاتها على أرض هذه السلسلة الكبيرة وتسويق التمور التي تنتجهها في المجمعات التجارية التابعة له وقد كان ونجحت في التعاون معهم وأصبحت رهيفة واحدة من موردي التمور.



هدى محمد
المالكي

مصنع للحلويات الشعبية + كفتيريا

هدى أسست مشروعها صغيراً لتصنيع الحلوي البحرينية، وعاني نشاطها من نقص السيولة المالية في الوقت الذي كانت لديها طلبات شراء متعددة وكان مشروعها يتعرض لأزمة، وحاولت الحصول على التمويل ولم يكن لها سوى اللجوء إلى بنك الأسرة الذي وفر لها التمويل في صورة سيولة مالية أخرى أخرجتها من الأزمة وسمحت لها بتطوير عملها.

هدى تشكل إحدى قصص النجاح الحقيقية في البنك فقد حصلت ثلاث مرات متتالية على التمويل من بنك الأسرة، الأولى لمواجهة مشاكل السيولة المالية التي واجهتها في مصنع الحلويات والعمل على تطويره، وعندما استقر الوضع المادي في المصنع وازدهرت أعماله فكرت هدى في تطوير فكرة أخرى من أفكارها وتأسیس مشروع محل لبيع الوجبات الخفيفة «كافتيريا» حيث سولها البنك للمرة الثانية بهدف شراء معدات لتوصيل الطلبات للمنازل، وسرعان ما تطور مشروعها الجديد ونجحت الكافيتيريا وقررت التوسيع وإضافة مطعم إليها فاستأجرت محلًا مجاوراً لها وتم التوسيع في النشاط والمعدات وقام البنك بمساندتها في هذا التوسيع وقدم لها التمويل للمرة الثالثة وافتتحت المطعم المتخصص في الأكلات البحرينية.



وسام محمد



قرطاسية وخدمات طلابية

وسام أحد العاملين في وظيفة صغيرة فكر في تطوير أفكاره وتوظيفها لزيادة دخله الشهري ورفع مستوى معيشته، وكانت فكرة افتتاح مكتبة وقرطاسية في أحد المناطق التي لا يوجد بها هذا النشاط، ولم يكن من الممكن الحصول على التمويل الميسر بدون ضمانات ولا كفالة سوى من بنك الأسرة حيث لقى الأسرة سهولة ويساطة في الإجراءات التمويلية لافتتاح وتطوير محله في بيع القرطاسية وتقديم بعض الخدمات الطلابية، وواجه وسام بعض العوائق المادية التي تعاون بنك الأسرة معه في تسهيل مواجهتها من خلال أحد برامجه وهو برنامج تمويل المؤسسات المتاهية الصغير.

يعتبر البنك وسام قصة نجاح في مثابرته وهو واحدٌ من أكثر عمالء البنك التزاماً في سداد الأقساط والإلتزام بالتدريب والمتابعة، ويعتبر مشروعه من المشاريع التي تخدم أهالي منطقته خاصة في كتابة البحوث المدرسية والجامعية وبيع طلاب المنطقة ما يحتاجونه من أدوات وقرطاسية وتوفير خدمات طباعة الأوراق وتقليفها بأشكال وأنواع شبابية. ويعمل وسام حالياً على تطوير مشروعه للانتقال إلى مرحلة توريد القرطاسية للمؤسسات والتوسيع في أنشطته بالتعاون دائمًا مع بنك الأسرة.



عادل عبدالله علي

أدوات زينة السيارات والدراجات النارية والهواية

أسس عادل مشروعًا صغيراً لبيع أدوات زينة السيارات وحاول أن يطور من عمله حيث كان يعاني من ضعف السيولة المالية وخلو محله من بعض البضائع وعدم إمكانية الحصول على التمويل نظراً لعدم وجود ضمانات ولا كفيل.

تعرف عادل على بنك الأسرة عن طريق «عمار» موظف التمويل في برنامج جرامين والذي زاره في محله ضمن زيارات يقوم بها في منطقة كرانه وقد تعرف عادل على ما يقدم البنك لأصحاب المشاريع الصغيرة من الدعم اللازم للرفع من مستوى المعيشة وتوسيعة أعمال أصحاب المحلات الصغيرة وبعد اللقاء الشيق مع «عمار» قرر أن يتقدم للحصول على التمويل من أجل أن يطور من محله، ومع التمويل الذي حصل عليه عادل من البنك نجح في تحقيق توسيعة تجارته وزادت كمية المعروضات بل وأصبح محله يفتح أمام الزبائن من الصباح إلى الليل بعد أن كان يعمل نصف الوقت.

نجاح عادل دفعه للتفكير في فتح فرع آخر لمحله وذلك عن طريق الحصول على تمويل إضافي من البنك بهدف أن يتوسع في سوق العمل، وهو يبحث حالياً عن المقر الجديد والبنك ينتظر أن يدعمه من جديد ليستمر في تحقيق أحلامه.



**عبدالمنعم
الصبياعي**

بيع أدوات كهربائية ومقابلات

بدأ عبد المنعم الصبياعي في تحقيق طموحاته، وافتتح محلًا صغيراً لبيع أدوات كهربائية وتوفير أدوات البناء... استطاع عبد المنعم بعد العمل الجاد وبعد حصوله على تمويل من بنك الأسرة في برنامج جرامين أن يركز على تقديم خدمات فنية أكثر احترافية ورفع مستويات ربحية المشروع مما ساهم في توسيعه تجارتة خاصة وشراء معدات كافية ومتعددة وبكميات تسمح برفع هامش الربح وتلبى رغبة الزبائن من الأدوات الكهربائية.

يعتبر عبد المنعم واحداً من أكثر عملاء البنك إلتزاماً في سداد الأقساط والالتزام بحضور التدريب، ويتمتع مشروعه بمعدلات نمو جيدة، عبد المنعم يعمل حالياً على توسيعه مشروعه وتقدم بطلب للحصول على تمويل جديد بهدف زيادة حجم ونوعية أعماله بحيث يوسع تجارته عن طريق استيراد قطع الغيار من الخارج ورفع هامش العمل وقد بدأ فعلاً باستئجار مخزن إضافي وتنفيذ الخطوات الالزمة لهذا التوسيع.

ساعد بنك الأسرة عبد المنعم أن يخطو أولى خطواته، والآن يدعمه لينطلق نحو عالم أكبر من عالم المؤسسات المتاهية الصغر والبحث عن النجاح في عالم التجار الكبار.



خياطة وتطريز

الأهل والأصدقاء هم الدافع الرئيسي في تعمية مواهب ميمونة منذ الصغر خاصة الاهتمام برغبتها في تعلم صنع الدمى والعرائس والشخصيات الكارتوونية بنفسها، وكان الأمر بالنسبة لها حينذاك مجرد هواية ولحباها الشديد لهذه الهواية تخصصت في المرحلة الثانوية في الفنون الجميلة ولقيت التشجيع من مدرستها وزميلاتها وبعد التخرج عملت على بده مشروعها وتحولت هذه الهواية في صنع الدمى والعرائس إلى مشروع تجاري وبدأت أولاً من البيت، واتجهت لبنك الامارة للحصول على التمويل الميسر بدون ضمانات ولا سجل تجاري.

ميمونة من أكثر نماذج عملاء البنك نجاحاً، فهي واحدة من أول مجموعة حصلت على التمويل من برنامج تمويل المؤسسات المت الناهية الصغر حين افتتح البنك مارس ٢٠١٠ عن طريق المضاربة بدون كفاله ولا ضمانه وسداده كاملاً، تطورت أعمالها وتوسعت نتيجة المشاركة في المعارض ثم تقدمت للبنك للحصول على تمويل جديد وساعدتها البنك أيضاً وكان فريق العمل فخوراً بها، فقد أثبتت أن الثقة التي ترسخت بين البنك والعميل سمحت بأن يشعر العميل أن البنك مؤسسة شريكة له في النجاح ويسعى للالتزام في التعامل معها وسداد الأقساط في موعدها مما ساهم في تطوير أعمالها ووجود البنك دائمًا معها للدعم والمساندة وحسن التعامل.



مصنع الثلج - نبع الحياة

محمد إنسان مكافح ونموذج للشباب البحريني المثابر الذي يبدع في أفكاره ويعمل باخلاص لتطوير حياته ومستوى معيشة أسرته، فقد بدأ بفكرة في تأسيس ورشة صغيرة لتصنيع الثلج وتوزيعه على المطاعم والأسواق، ونظرًا لضعف إمكانياته المادية فقد واجه محمد مشكلة السيولة المالية خاصة في تطوير الورشة وتلبية احتياجات وشراء وسيلة نقل الثلج وهي سيارة مجهزة، ولم يستطع الحصول على التمويل من أي جهة في البحرين نظرًا لعدم وجود كفيل أو ضمان لديه، وسرعان ما تواصل مع بنك الامارة وكان من أوائل العملاء الذين حصلوا على التمويل من برنامج تمويل المؤسسات مت الناهية الصغر والذي تكرر عدة مرات حتى أصبح يمتلك مصنعاً لتصنيع الثلج وتوزيعه.

فقد حصل محمد على أول تمويل لتعديل الورشة التي بدأ بها بهدف زيادة الإنتاج، وبالفعل تطور العمل ومن ثم احتاج إلى سيارة كبيرة مجهزة لتوزيع الثلج وتقديم للبنك الذي وفر له التمويل الثاني في شكل مراجعة لشراء السيارة ومع توسيع أعمال محمد فكر في تحويل ورشته الصغيرة إلى مصنع أكبر والانتقال من المنطقة التي لم تعد تلائم تطور أعماله، فتقدّم البنك الذي وفر له تمويلاً ثالثاً لنقل مصنعته إلى مساحة أكبر خارج المنطقة.

محمد سعيد جداً بالمعاملة التي يوفرها له بنك الامارة والتطور الذي أحده التعاون مع البنك في حياته والبنك أيضاً سعيد بهذا النجاح وخاصة مع توفير التمويل الثالث الذي أثبت صدق نهج البنك في التعامل مع أفكار محمد.



حنان جناحي

مصممة أزياء

اتجهت حنان إلى بنك الأسرة بهدف الحصول على تمويل يسمح لها بتوسيع معرضها وشراء المعدات والمستلزمات الالزمة، وخلال بحثها الدائب لتحقيق أحلامها التي طالما سعت لتصل إليها، أسست دار تصميم أزياء باسم «الخزانة البيضاء» ومن هذه الدار ارتفت في التصاميم التي استلهمتها من خلال تجاربها حول العالم.

تعرفت حنان على عالم الأزياء الذي يعتبر عالماً سريعاً للتغيير ولمواكبته يجب التجديد والابتكار وهو الأمر الذي استدعى بجانب امتلاك رأس مال قوي وأيدي عاملة ماهرة، حب للعمل ورغبة في النجاح، وهذا ما دفعها للاشتراك في برنامج بنك الأسرة لتمويل المؤسسات المتأهية الصغر، بالإضافة إلى الحصول على خدمات البنك غير المالية وخاصة المشاركة في المعارض المحلية والمهرجانات الوطنية.



موزة القاسمي

صالون نسائي

موزة تملك صالوناً صغيراً في الرفاعي بدأته خطوات مشروعها التجاري كانت تعاني من تدني الدخل وهبوط مستوى المعدات وبعد فترة أنعم الله عليها بالخير وأصبحت لديها زبائن من جميع أنحاء مملكة البحرين وقررت أن تفتح فرعاً آخر للصالون بالقرب من محلها الحالي، وقد سمعت عن بنك الأسرة وخدماته وقرأت موضوعاً عن قصص نجاح من البنك في إحدى الصحف المحلية وفوراً قدمت موزة للحصول على التمويل الذي احتاجته للتوسيع في أعمالها وشراء معدات إضافية حديثة تسمح بتلبية رغبات الزبائن

تعتبر موزة إحدى قصص نجاح البنك فهي عميلة ملتزمة حيث قام البنك بتوفير التمويل اللازم مما أتاح لها فرصة في فتح فرع آخر في المنطقة مما يساهم في تطوير حياتها المعيشية.



أمل عبد الحسين

تصنيع البهارات البحرينية

أمل أحد قصص الناج الحقيقيّة التي انتقلت من الجلوس في البيت دون عمل إلى مراحل تملك انشطة رائدة وتغيرت حياتها بشكل كبير، بعد أن كانت لا تملك إلا أن تنتظر راتب زوجها من ذوي الاحتياجات الخاصة لتعيل أبنائها وأخواتها الأيتام وأصبحت هي من تقوم بتوفير الأموال اللازمة لهم.

بعد تدريب أمل في مشروع الأسر المنتجة بوزارة التنمية الاجتماعية وحقوق الإنسان تم توفير التمويل الميسر بدون كفاله أو ضمان لها من قبل بنك الأسرة وانطلقت أمل في السوق بمنتجاتها «النبراس» المميزة لتوردها لبعض محلات التجارية والدول المجاورة بمساعدة الأهل والأصدقاء وبدأت في تحقيق دخل قوي وثابت ومنها استطاعت أن توظف لديها الان عدد من الأقرباء والجيران لتعيّنة وتغليف منتجاتها يدوياً. ومن هذا الدخل استطاعت توفير الأموال لشراء سيارة لزوجها و قامت بتزويع أخواتها اليتيمين. بعد أن استقلت أمل بمنزلها الجديد تم تقديم تمويل جديد لها لبناء مصنع للبهارات والمخللات في الطابق الثالث بمنزلها والذي حولته إلى «منزل منتج».

أمل نموذج للكفاح وللاصرار ولكيفيه نجاح بنك الاسرة في توفيق ما تحتاجة من تمويل ودعم حيث يشاركتها البنك في المعارض التي حققت لها شهره وتوسعت اعمالها بسرعه.



سلوى أحمد

الأرياف

قصة نجاح سلوى وردت في الكتب الاول ومنذ صدوره وهي تتقدم ويتطور مشروعها وقد حصلت على عدة تمويلات متتالية نتيجة اجتهاها وجودة عملها ، فهي امرأة تحب العمل بدأت معها فكرة بيع منتجاتها عندما نصحها الصديقات والأهل ببيع ما تقوم بإعداده من بهارات وخلطات الطحين والأجبان والمخللات وأطباق الحلو والكعك والخبز والرمبي وأكلات أخرى وحيث اضافت ايضاً القهوة البحرينية وانشطة تجفيف الخضروات والروبيان .

سلوى عميله ملتزمة تتعاون مع البنك في تسديد اقساطها في الوقت المحدد والمواصلة على حضور المعارض والمهرجانات التي تقام داخل وخارج المملكة والتي يساهم ايضاً بنك الأسرة في تسهيل حضورها لها حيث استندت كثيراً من هذه الفرصة لتحسين إدارة وبيع منتجاتها حيث فازت سلوى بشهادة تقدير لتفوق منتجاتها الغذائية «الأرياف» وجودة معرضاتها في المعرض المصاحب لمؤتمر يوم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة البحرينيه عام ٢٠١١.

مشاركة بنك الأسرة وعملائه في الفعاليات والمعارض المحلية

يشارك بنك الأسرة عملائه في الفعاليات والأنشطة الاجتماعية بغرض التواصل والتفاعل مع جميع فئات المجتمع وقد قدم البنك لعملائه كل الدعم التسويقي وذلك عن طريق إشراكهم في المعارض المحلية التي يقدم البنك الرعاية أو المشاركة فيها وفيما يلي ملخص لأبرز هذه الفعاليات والأنشطة.



معرض الخريف ٢٠١٢



معرض الخريف ٢٠١٢



معرض بحريني وأفتخر



معرض مجمع الرمل ٢٠١٢



مهرجان الوفاء للوطن ٢٠١٢



معرض صنع في منزلي ٢٠١٢



معرض الضيافة ٢٠١٢

رعاية الأنشطة والفعاليات والمسابقات الوطنية

قام البنك بدعم ورعاية الأنشطة والمسابقات الاجتماعية، وذلك إيماناً بالمسؤولية الاجتماعية وسعياً لريادة التنمية والتمكين الاقتصادي والاجتماعي للشباب والمرأة والمعاقين.



رعاية مسابقة تلفزيون البحرين
ويك إندي



رعاية لفريق كرة القدم للشباب



رعاية مشروع دانات الاقتصادية
للمعاقين



رعاية الملتقى الجامعي الخليجي



رعاية معرض أسبوع المهن



رعاية مسابقة الطبخ للشباب



رعاية معرض إشراقات المرأة

المحاضرات والدورات التدريبية

أقام بنك الأسرة عدداً من الندوات التعرفيّة بأعمال وخدمات البنك وعددًا من الدورات التدريبية لعملائه وبعض الجمعيات الأهلية والمحافظات بالمملكة في كيفية إدارة المشاريع متناهية الصغر.



دورة تدريبية لعملاء البنك في إدارة المشاريع



ورشة عمل بالمحافظة الوسطى



محاضرة في المنتدى العربي للأسر المنتجة



لقاء مع الجمعيات الخيرية



محاضرة مشروع الشراكة مع المجتمع



لقاء مع الجمعيات الشبابية الأهلية

تواصل بنك الأسرة مع المؤسسات الحكومية والأهلية

وضع بنك الأسرة خطة للتواصل مع المؤسسات الحكومية والأهلية حيث تمت زيارة العديد من المؤسسات والهيئات التي تهتم بتنمية المواطن وذلك بهدف تعريفهم بأعمال وخدمات البنك ودراسة سبل التعاون بينهم لدعم المواطنين والمشاريع متاهية الصغر وروح المبادرة في المجتمع.



زيارة لمجلس رئيس المجالس البحرينية



زيارة لمحافظة الوسطى



زيارة غرفة تجارة وصناعة البحرين



زيارة طلبة جامعة البحرين لمقر البنك



زيارة بنك تونس للتضامن لمقر البنك



زيارة وقد من دول مجلس التعاون لمقر البنك

التعاون مع الجمعيات الأهلية البحرينية

تعيناً لتحقيق أهداف برنامج تمويل المنظمات الأهلية الذي يعتبر أحد البرامج التمويلية الرئيسية التي يقدمها بنك الأسرة فقد أبرم البنك اتفاقية تعاون مع عدة من الجمعيات النسائية والثقافية بهدف خدمة الأفراد والأسر من ذوي الدخل المحدود.



جمعية البحرين لأولياء أمور المعاقين وأصدقائهم



جمعية أول النساء



جمعية نهضة فتاة البحرين



جمعية دار كلب الخيرية



جمعية الحد التعاونية الاستهلاكية



جمعية البحرين الخيرية

المؤتمرات الخليجية والعربية والدولية

حرص بنك الأسرة على الحضور في المحافل العربية والدولية لنقل تجربة بنك الأسرة كنموذج اقتصادي في دعم الأفراد والأسر من ذوي الدخل المحدود عن طريق إقامة المشاريع متانة الصفر وأيضاً الاستفادة من تجارب الدول المشاركة في تلك المؤتمرات.



دورة اتحاد شباب الأعمال - الدوحة



المؤتمر السنوي الثامن لمجموعة سنابل - الأردن



النمسا - الاجتماعي الاقتصادي للاقتصاد العالمية القمة

بنك الآمن
يُحولُّ الْأَحْلَامَ إِلَى وَاقْعٍ!

من السهل أن تحدث عن حقوقنا في الماء، لكن الأهم من ذلك هو التأكد من توفر الماء والغذاء والدواء والمعظم من ملوكنا إلى جانب الماء هو المساعدة في توزيع الماء، وهذا هو السبيل إلى تحسين حياة الناس في العالم.



جذع



11



3388



24



ندوة دعم المشاريع بالتمويل والتدريب والاستشارة والنص

برنامج التعاون مع المنظمات الأهلية،
تفعيل طاقات المجتمع
والانتقال من المساعدة الى التمكين





لعمل من
فلاج المجموعه
ووجد مشاريع
اجحة



أخبار الخليج» تكشف عن قصص واقعية من الجهد والكافح والاصرار



«إذا أعجبك شكله ومظهره، فهو بالتأكيد بونساي جميل»

تعد هذه الشجرة نموذجاً جميلاً لتطوير النفس والذات.

تلك الشجرة القديمة يعود فن زراعتها إلى أصول صينية. تم إدخاله إلى اليابان قبل مئات السنين، وتطور ثم اشتهر في العالم عن طريقها، ويكمّن جمال الشجرة في صغر حجمها الذي لا يتجاوز طولها من ٥ إلى ١٠٠ سنتيمتر، وتشذب وتقلّم أغصانها وجذورها دائمًا وتحلّي التربة الزراعية الخاصة بنموها كما تُغيّر أحواض معيشتها، فبالرعاية والاهتمام بهذه الشجرة تنمو وتثمر رغم ضآلة حجمها.

هكذا هي المشاريع الصغيرة فبالرغم من صغر رأس مالها وامكانياتها المتواضعة إلا أنه حين يتم رعايتها والاهتمام بها وبذل الجهد والوقت في تربيتها حتماً ستكون مشاريع ذاتفائدة تدر على أصحابها الدخل الذي يغطيهم عن سؤال الآخرين وهي الانطلاق نحو مستقبل أفضل لهم.

لتكون فرداً منتجاً فتحن نعماً أيدينا لك وندربك على إدارة المشاريع الصغيرة وتنميّتها، وإذا حققت طموحك معنا فبالتأكيد أنت «بونساي جميل»

أسس عام 2009
بتخليص من مصرف البحرين المركزي

Tel: 17 366 177 Fax: 17 366 188 P.O.Box: 76168 Kingdom of Bahrain
www.familybankbh.com

WA +973 17 749 400

© حقوق الطبع محفوظة لبنك الأسرة



بيت التمويل الكويتي
Kuwait Finance House



BBK بنك اليمامة
Bahrain Islamic Bank

بنك اليمامة
Bahrain Islamic Bank

البنك الأهلي المتحد
ahli united bank

روابط إيجابية
Royal Charities Organization

وزارة التنمية الاجتماعية
Ministry of Social Development

